



INSTITUTO BRASILEIRO DE  
DIREITO DO AGRONEGÓCIO



[WWW.DIREITOAGRO.COM](http://WWW.DIREITOAGRO.COM)



[CONTATO@DIREITOAGRO.COM.BR](mailto:CONTATO@DIREITOAGRO.COM.BR)

# M&A E O AGRONEGÓCIO

ASPECTOS JURÍDICOS RELEVANTES NO  
CENÁRIO DE FUSÕES E AQUISIÇÕES NO SETOR



**DE 31 DE MAIO A 09 DE JUNHO DE 2022**

**CURSO DE 14 HORAS TOTAIS**

# INFORMAÇÕES GERAIS

## CERTIFICAÇÃO

Ao final de todos os cursos do Instituto Brasileiro de Direito do Agronegócio - IBDA são emitidos os certificados de conclusão do curso, com assinatura e reconhecimento pelo Coordenador Acadêmico e Diretoria do Instituto.

## VALORES

O curso M&A e o Agronegócio tem o valor total de R\$ 1599,00 (mil quinhentos e noventa e nove reais), que pode ser parcelado em até 12x\*.

\*O pagamento parcelado se dá via Cartão de Crédito e está sujeito à acréscimo de juros pela plataforma Hotmart.

## CARGA HORÁRIA

O curso possui carga horária total de 14 horas, distribuídas em suas disciplinas ministradas em aulas de 2 (duas) horas.

As aulas ocorrerão de **terça à quinta-feira**, das 18h30min às 20h40min (com 10 minutos de intervalo), de 31 de maio a 09 de junho de 2022.



# CONTEÚDO PROGRAMÁTICO

## POSIÇÃO ESTRATÉGICA DO BRASIL NO AGRONEGÓCIO MUNDIAL

Contextualização da relevância do agronegócio brasileiro no mundo. Atrativos e desafios para investimento no país. Preparo das empresas brasileiras para processos de fusões e aquisições.

## FUNDAMENTOS E CONCEITOS

Conceitos básicos. Ofertas hostis e formas de defesa. Estruturas societárias. Boas práticas de governança. Fator controle e avaliação de novos investimentos. Estruturas jurídicas mais utilizadas. Responsabilidades. Cross borders. Buy-side e sell-side.

## FASES DE UM M&A: DUE DILIGENCE

Introdução das fases de um M&A. Planejamento. Negociação Inicial. Contratos Preliminares. Detalhamento da Due Diligence. Escolha dos parceiros. Data protection. Anti-bribery, corruption and money laundry. Sanções. Acordo de Leniência. Registro de investimento de capital estrangeiro. Formalidades no registro e venda de ações. Terras rurais.

## FASES DE UM M&A: CONTRATO DE AQUISIÇÃO

Contratos de Aquisição e Auxiliares. SPA Principais Cláusulas. Condições precedentes. Covenants. Non-compete. Non solicit. Reps and warranties. Knowledge qualified. Disclosure letter. Deductible or basket. Prescrição. Set-offs. Break fee.

## AVALIAÇÃO E PREÇO

Principais abordagens e metodologias. Definição e ajustes de capital de giro e endividamento e impacto no preço. Impactos da due diligence e da estrutura dos documentos da transação na negociação de preço.

## ASPECTOS CONCORRENCIAIS

Lei de 2012. M&As, Contratos Associativos, JVs, Consórcios e outros. Timetable. Thresholds. Non-compete. Gun-jumping. Informação sensível. Clean team.

## PLANO DE INTEGRAÇÃO (PMI) E LITÍGIOS

Compreender a importância do Plano de Integração. Prevenção e litígios. Checklist. IT. Tax. Softskills. Definição legal. Debate de casos.



# COORDENAÇÃO

## GIANFRANCO CINELLI



Diretor Jurídico e Regulatório da Hidrovias do Brasil S.A.. Membro do Conselho Diretor da ABAG (Associação Brasileira do Agronegócio). Membro da Comissão de Apoio à Departamentos Jurídicos da OAB/SP. Co-fundador do Instituto Jurídico Sem Gravata e membro comitê jurídico da AmCham Brasil. Integra o corpo docente de instituições renomadas. Atua como advogado há 25 anos e como gestor jurídico há mais de 15 anos. Vivenciou e liderou diversos projetos de M&A ao longo de sua carreira. Especialista em Direito Empresarial pela PUC/SP. Pós-Graduado em Direito da Economia e da Empresa pela FGV-SP. Certificado pelo Programa Gerencial da FGV-SP.



# CORPO DOCENTE



**ALVARO GALLO**

Mestre em Direito Comparado pela University of Miami School of Law. Especializado em Direito Empresarial pela PUC/SP. Sócio do escritório Trench Rossi Watanabe na área de Fusões e Aquisições.



**ANA FRAZÃO**

Doutora em Direito Empresarial pela PUC/SP. Mestre em Direito e Estado pela UnB. Ex-Conselheira do CADE. Ex-Diretora da Faculdade de Direito da UnB. Advogada.



**BRUNO FERREIRA**

Economista pela PUC/Campinas. Diretor de M&A do Rabobank. Liderou e executou diversas transações relevantes nos setores de Proteína Animal, Grãos, Açúcar e Etanol e Insumos Agrícolas, no Brasil, Chile, Argentina e Uruguai.



**ERIK OIOLI**

Doutor e Mestre em Direito Comercial pela Faculdade de Direito da USP. Diretor acadêmico do departamento de Direito Societário do CEU Law School, professor dos cursos de LLM do Mercado Financeiro e de Capitais e de Direito Societário do Insper. Sócio do VBSO Advogados e Fundador do IBDA,



**JOAQUIM MUNIZ**

LLM, University of Chicago. Presidente da Comissão de Arbitragem da OAB-RJ. Diretor de Arbitragem do Centro Brasileiro de Mediação e Arbitragem. Fellow do Chartered Institute of Arbitrators- CI Arb. Sócio do Trench, Rossi e Watanabe Advogados.